

# TECHNICO COMMERCIAL (H/F)



**Temps de travail :** temps plein



**Rémunération :** fixe plus commissions

- Débuter une **nouvelle opportunité professionnelle**, ou **valoriser vos connaissances de la vente**
- Mettre vos compétences au service d'une enseigne reconnue auprès d'une **clientèle de particuliers**
- Gérer un portefeuille client **sans prospection** avec des déplacements limités au département d'embauche
- Donner une **dimension écologique** à votre activité commerciale, nos métiers étant liés aux performances thermiques
- **Monter en compétences** avec des formations professionnelles reconnues
- Disposer d'un **véhicule de société** fourni
- Evoluer dans un environnement où le **bien-être salarial** est important, et évolue en fonction des besoins (véhicule neuf, PC récent, portable, carte essence...)

## ÇA VOUS PARLE ?

Ça tombe bien : **à nous aussi !**



L'histoire de VIF façades a commencé en **1999...** Et à l'époque, on était loin d'imaginer que celle-ci deviendrait une véritable **aventure à taille humaine !**  
Depuis plus de 20 ans, nous mobilisons tout notre savoir-faire en **rénovation de façades** et en **isolation thermique** pour concevoir des solutions adaptées à chacun des besoins de nos clients.



Installé à **Veigné** aux portes de Tours, notre entreprise a évolué et fait peau neuve avec le temps, pour accueillir des équipes terrain et commerciales qui ont doublé en 4 ans dans **un cadre de travail agréable et adapté.**

**40**

COLLABORATEURS

**23**

ANS DE SAVOIR-FAIRE

**1**

SHOWROOM



Aujourd'hui, plus de **40 collaborateurs** nous ont rejoint en **INDRE-ET-LOIRE** et à **SAUMUR**, mais l'aventure continue : nous sommes à la recherche d'un nouveau talent pour **accompagner notre forte croissance.**



## VOS MISSIONS

Après une période d'**immersion et de formation en interne** sur nos métiers et réalisations, vous aurez pour mission de **répondre aux demandes des clients** sur le département choisi. **Aucune prospection** : vos missions iront de la **réalisation des devis et études** jusqu'à la **gestion du service après-vente**. Les déplacements clientèle sont effectués via une voiture de service.



## POSSIBILITÉS D'ÉVOLUTION

Pour accompagner notre fort développement, une évolution salariale est possible selon l'ancienneté et les compétences évolutives.



## AVANTAGES PROPOSÉS

- Contrat en CDI
- Commissions et primes
- Tickets restaurants
- Chèques Kdo
- Prime de vacances
- Cadeaux de fin d'année
- Mutuelle de groupe renforcée
- Une journée séminaire annuelle (exemples : journée cohésion d'équipe animée par un professionnel de Fort Boyard)
- Véhicule de service



## VOTRE PROFIL



Vous disposez d'une **expérience en démarchage** et vente aux particuliers



H/F de terrain, vous êtes **dynamique** et savez convaincre



Votre **sens de l'écoute** est un atout essentiel pour satisfaire les clients avec précision



Vous présentez également d'excellentes **compétences relationnelles et commerciales**



Vous êtes **organisé, rigoureux** et avez le sens des priorités

*VOUS VOUS RECONNAISSEZ DANS NOTRE ÉTAT D'ESPRIT ?*

C'est l'occasion de se rencontrer !



[recrutement@vif-façades.fr](mailto:recrutement@vif-façades.fr)



Rue des Partenais, 37250 Veigné